E.ON Strom- und Gasprodukte



Volle Übersicht: Individuelle Strom- und Gasprodukte für Ihr Unternehmen



Festpreisprodukte



Spotpreisprodukte



Tranchenmodell

Festpreis-produkte



Vorteile für den Kunden

- Preisgarantie über die gesamte Vertragslaufzeit
- Hohe Planungs- und Budgetsicherheit
- Schutz vor Marktpreisschwankungen
- Geringer Verwaltungsaufwand
- Mehr Fokus auf das Kerngeschäft

Spotpreis-produkte



Wie funktioniert das Produkt Spot bei …

… RLM? (über 100.000 kWh Jahresverbrauch)

- Während der **Lieferung** wird **Monat für Monat** der **tatsächliche Energieverbrauch mit dem Spotpreis multipliziert** und **abgerechnet:**
  - im Strom: für jede ¼ Stunde mit dem zugehörigen viertelstündlichen day-ahead Spotpreis
  - im Gas: für jede Stunde mit dem zugehörigen täglichen day-ahead Spotpreis
- Konstante Formel **PSpot x 0,1 + γ** bzw. **PSpot x 0,1 + c** während der gesamten Vertragslaufzeit
- **Monatliche Kündigungsfrist** und auf Wunsch Angebot eines Festpreisproduktes

… SLP? (bis 100.000 kWh Jahresverbrauch)

- **Vertragsbeginn** auch **unterjährig** möglich
  - **Stichtagsabrechnung** zum jeweiligen **31.12.**
- **Lieferzeitraum** für Misch-Multisite → **jeweilige Kalenderjahr** oder **unterjähriger Einstieg** möglich
- **Wechsel** in ein **Festpreisprodukt für Misch-Multisite** (RLM und SLP) → zu jedem **Kalenderjahrwechsel** oder **monatlich** möglich
- **Abrechnung:** Durchschnitt der vier day-ahead Spotpreise pro Stunde eines Monats multipliziert mit dem Standardlastprofil des Netzbetreibers

Tranchen-modell



Tranchenprodukt für eine optimierte Beschaffungsstrategie

Im Tranchenmodell können Sie zwischen zwei Produkten wählen:

- **E.ON BusinessStrom/Gas Vario**: Zur Absicherung des gesamten Energiebedarfs über den Terminmarkt und zur Optimierung des Durchschnittspreises durch mehrere Tranchen
- **E.ON BusinessStrom/Gas Flex:** Um Tranchen einzukaufen, aber gleichzeitig die Chance zu nutzen, Teile des Verbrauchs bewusst am Spotmarkt zu beschaffen

Vorteile für den Kunden

- ☑ Gezielte Einkaufszeitpunkte wählen, um Marktchancen zu nutzen
- ☑ Hohe Risikostreuung durch Kauf von Teilmengen bzw. zusätzlich durch Spotanteil beim Flex-Produkt
- ☑ Automatisierte Matic-Funktion als Benchmark
- ☑ Volle Transparenz durch fixierte Preisformeln

Vom Event zur Entscheidung

Ziel ist eine passgenaue Beschaffungsstrategie – nicht das eine Produkt für alle.

1

Risikoprofil klären
Budgetziel, Verbrauchs-unsicherheit und Governance-Rahmen gemeinsam festlegen.

2

Modell auswählen
Spot, Vario oder Flex entlang von Flexibilität, Planbarkeit und Spotanteil bewerten.

3

Tranchenplan aktivieren
Fixierungslogik, matic-Optionen und MEM-Transparenz in die Umsetzung bringen.

Mit Tranchenmodellen werden Beschaffungsrisiken über Zeit, Menge und Markt verteilt – transparent und steuerbar.

AddOn für Ihr Tranchenprodukt

Professionelle Beratung durch Carl Kliem Energy

- Initialberatung zur Erstellung einer individuellen Beschaffungsstrategie
- Telefonische Beratung und individuelle Empfehlungen
- Erstellung eines individuellen Risikohandbuchs
- Statische oder dynamische Zielpreisüberwachung mit Kaufsignalen
- Individuelle Bewertung des Kundenportfolios
- Monatlicher Beschaffungsbericht
- Wöchentliche Telefonkonferenzen zum Marktgeschehen

E.ON Mein Energiemanagement (MEM)

- Online-Tranchenangebote einholen und Tranchen preislich fixieren
- Echtzeitpreise OTC und EEX für Strom & Gas
- Individuell einstellbare Limitüberwachung mit Alarmfunktion
- Marktberichte
- Reportingmöglichkeiten & Datenexportfunktion
- Transparenz über Ihre Verträge und Kosten

Lassen Sie sich beraten!



Sie haben Fragen zu Produkten oder ein Service-Anliegen? Kay Winzek (Leiter Vertrieb Energielösungen) berät Sie gern persönlich.

E.ON Energie Deutschland GmbH

Brüsseler Platz 1 | 45131 Essen

kay.winzek@eon.com

+49-162-28 477 27